

INNOTEK

## “Niets mooier dan jonge spin-offs zien groeien”

Hoogwaardige tewerkstelling creëren. Dat was de missie waarmee Innotek in '87 van start ging. Steile ambities die het INNOvatie-, TEchnologie- en Kenniscentrum de voorbije dertig jaar ook sterk heeft waargemaakt als broedplaats voor startende bedrijven. Een twintigtal spin-offs ziet jaarlijks het levenslicht mede dankzij Innotek.

Met twee technologiehuizen in Geel en Mol, het succesinitiatief 'bedrijven creëren bedrijven' en als incubator in de economische én academische wereld geeft Innotek volop zuurstof aan Vlaamse ondernemers.

### Waarop ligt jullie focus?

Directeur Luc Peeters: “Aanvankelijk waren wij vooral gericht op innovatieadvies bij kleine en middelgrote bedrijven, maar nu zetten we in op ondernemerschap en innovatieprojecten. Het is een mix van initiatieven met de klemtoon op spin-offs in Vlaanderen. Jaarlijks helpen we een twintigtal bedrijven met hun opstart: doorgaans ondernemingen die met een totaal nieuw product of idee starten dat niet tot hun kernactiviteiten behoort. Met ons netwerk aan coaches zorgen wij voor begeleiding. Dat gaat van het screenen van het business plan, ondernemers en kapitaal zoeken tot het vinden van business partners via ons uitgebreid netwerk en mee ondersteuning geven in de leiding.”

### Welke meerwaarde biedt zo'n coach dan precies?

“Neem het voorbeeld van Bioracer, een bedrijf dat truitjes voor wielrennen ontwikkelt. Zij zijn nu met onze hulp gestart met een spin-off die pleisters maakt tegen doorligwonden en zadelpijnen. Voor hen betekent dat een duik in de medische sector en dat is niet evident voor een onderneming die altijd in het wielermilieu en de textiel aanwezig was. Wij hebben voor hen een coach aangesteld die thuis is in de medische wereld en precies weet hoe je zo'n uitvinding succesvol in de markt zet.”

### Ook onze jonge talenten doen hun voordeel met Innotek.

“Dat klopt. Knowhow delen is de boodschap van onze academische spin-offs. Wij coördineren in het kader van een Europees project de samenwerking tussen de technologie



Luc Peeters.

transfer diensten van verschillende universiteiten en ook daar ontstaan nieuwe bedrijven. Zo heeft Novosanis, een spin-off van de Universiteit van Antwerpen, dankzij dit Europees project een partner gevonden bij KU Leuven om de effectiviteit van hun intradermale injecties (spuitjes die minder diep onder de huid injecteren) wetenschappelijk te onderbouwen. Daarnaast worden ook inter-universitaire masterclasses georganiseerd tot zelfs in Nederland.”

### Wat is de ambitie van Innotek voor de volgende jaren?

“We boeken al heel mooie resultaten, maar willen een voortrekker blijven in Vlaanderen en graag nóg meer ondernemers helpen met hun ambitieuze plannen. Innotek werkt nu ook aan 'Business Accelerator Clubs' rond bepaalde thema's. 3D-printing is wat dat betreft nog een recent voorbeeld. Succesvolle ondernemers gaan dan in debat met enthousiaste jonge wolven en uit zo'n rondetafel ontstaan briljante ideeën en nieuwe afzetmarkten. Zo komen we tot nieuwe start-ups. Niets mooier om jonge bedrijfjes te zien groeien.”

**INNOTEK**  
LET'S START NEW BUSINESS!

Cipalstraat 3 – 2440 Geel  
T 014 570 570 – sm@innotek.be – www.innotek.be